

## Oferta pracy: Przedstawiciel handlowy. Doradca hodowlany (Dairy Sales Manager) – Alta Polska

Alta Polska jest polskim oddziałem **Alta Genetics**, należącym do międzynarodowej grupy **URUS** – lidera w dziedzinie genetyki bydła mlecznego i mięsnego, technologii hodowlanych oraz doradztwa dla nowoczesnych gospodarstw rolnych.

URUS zrzesza renomowane marki takie jak Alta Genetics, GENEX, Jetstream Genetics, PEAK, SCCL, Trans Ova Genetics, VAS i inne, działając w ponad 20 krajach i zatrudniając ponad 2800 specjalistów. Alta Polska od 2005 roku dostarcza hodowcom w Polsce **najwyższej jakości genetykę, doradztwo i wsparcie techniczne**, wspierając ich w osiągnięciu ponadprzeciętnych wyników produkcyjnych i ekonomicznych.

### Nasza misja:

Tworzyć wartość, budować zaufanie i dostarczać rezultaty – poprzez indywidualne podejście do każdego gospodarstwa, nowoczesne narzędzia i zaangażowany zespół ekspertów.

---

**Lokalizacja:** Teren całej Polski

### Opis stanowiska:

Osoba zatrudniona na stanowisku przedstawiciel handlowy/doradca hodowlany będzie odpowiedzialna za sprzedaż produktów, programów oraz usług z oferty Alta, którymi są: hodowcy bydła, główni hodowcy, inseminatorzy, lekarze weterynarii ze specjalizacją dot. dużych zwierząt.

### Zakres obowiązków:

- Aktywna sprzedaż produktów i usług Alta (genetyka, doradztwo, żywienie)
- Budowanie i utrzymywanie relacji z hodowcami oraz partnerami biznesowymi
- Doradztwo techniczne i wsparcie klientów w zakresie oferowanych rozwiązań
- Realizacja planów sprzedażowych i raportowanie działań
- Udział w targach, konferencjach i wydarzeniach branżowych
- Raportowanie do Kierownika Regionu (STL)

### Wymagania:

- Doświadczenie w sprzedaży B2B, najlepiej w branży rolniczej lub weterynaryjnej
- Znajomość sektora hodowli bydła mlecznego i/lub mięsnego
- Umiejętność budowania trwałych relacji z klientami
- Prawo jazdy kat. B i gotowość do pracy w terenie

- Samodzielność, zaangażowanie i nastawienie na wynik
  - Znajomość języka angielskiego – mile widziana (rekomendowana) ze względu na współpracę z międzynarodowym zespołem i dostęp do materiałów szkoleniowych
- 

#### **Oferujemy:**

- Stabilne zatrudnienie w międzynarodowej firmie o ugruntowanej pozycji
  - Atrakcyjne wynagrodzenie podstawowe + system premiowy
  - Samochód służbowy, telefon, laptop
  - Prywatną opiekę medyczną
  - Ubezpieczenie grupowe
  - Szkolenia produktowe i sprzedażowe
  - Możliwość rozwoju zawodowego i awansu
- 

#### **Aplikacja:**

CV oraz list motywacyjny prosimy przesać na adres e-mail: **biuro@altagenetics.pl**

Termin nadsyłania aplikacji: 15/10/2025/

*Skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.*